

Studienberatung mit langjähriger Erfahrung im Sales-Bereich (m/w/d)

Wien (Homeoffice möglich) | 40 Wochenstunden | ab sofort

Die E-Learning Group ist **marktführend unter den Anbietern von MBA Programmen**. Wir entwickeln und vermarkten **innovative Lehr und Studiengänge**, welche flexibel online absolviert werden können. Zusätzlich agieren wir als **Betreibergesellschaft zweier privater Hochschulen** in Deutschland, für welche wir unter anderem die Bereiche **Markenmanagement, Digitalmarketing, Kommunikation, PR und Vertrieb** direkt aus unserem Büro in Wien koordinieren.

Aktuell begleiten wir **über 5.000 Studierende** durch ihr Fernstudium. Unsere **Weiterempfehlungsrate liegt bei 98 Prozent**. Um unsere ambitionierten Wachstumsziele auch weiterhin zu erreichen, suchen wir kompetente Unterstützung für unser Verkaufsteam.



Ihre Herausforderung als Studienberater:in bei der E-Learning Group

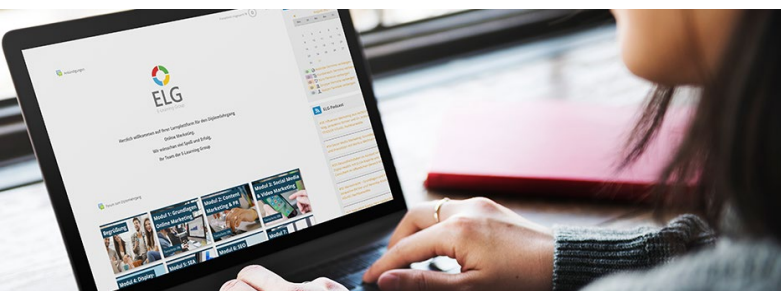
Lebenslanges Lernen und Weiterbildung sind Themen, die Ihnen persönlich am Herzen liegen? Dann sind Sie bei uns richtig! Sie können proaktiv zum Wachstum unserer Weiterbildungsangebote beitragen. Mit Ihrer Leidenschaft für Bildung finden Sie das passende Angebot für unsere Interessenten. Zusammen mit Ihrem Team optimieren Sie den Sales- und Beratungsprozess. Mit Ihrem Feingefühl für die Zielgruppe verstehen Sie, an welchen Touch Points diese abzuholen ist.

Ihr Aufgaben:

- Realisierung von Verkaufszielen
- Begleitung von Neukunden – vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Überzeugende persönliche und individuelle Beratung via E-Mail und Telefon
- Die Bedürfnisse der Kunden erkennen und sie zielgerichtet mit dem Portfolio unserer Weiterbildungslehrgänge beraten
- Realisierung von Verkaufszielen
- Teilen Sie Tipps und Tricks mit Ihren Kollegen und bringen Sie neue Ideen ein, um unsere Produkte und internen Prozesse zu verbessern
- Unterstützung bei der Optimierung der Kommunikationspunkte entlang der gesamten Customer Journey
- Einsatz von HubSpot zur Digitalisierung und Automatisierung von Sales Prozessen

Ihr Profil:

- **Kommunikation:** Sie sind selbstbewusst, offen & Ihnen fällt es leicht, mit Leuten ins Gespräch zu kommen
- Sie inspirieren andere mit Ihrer positiven Art & wollen sich für die Zukunft der Bildung engagieren
- Im Team zeigen Sie Flexibilität & unterstützen wo Support benötigt wird
- **Ehrgeiz & Wettbewerb:** Sie sind ehrgeizig und das Erreichen von Zielen motiviert Sie - Sie mögen Herausforderungen und versuchen immer, Ihre Leistung zu verbessern
- **Hands-on Mindset:** Sie hinterfragen stets den Status-Quo & haben Ideen diesen zu verändern. Dabei haben Sie keine Angst Fehler zu machen
- Sie sind ein Organisationstalent und arbeiten verlässlich, selbstständig und genau. Sie wissen wie Sie Ihre Aufgaben und Leads priorisieren
- Sehr gute Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse
- Sehr guter Umgang mit MS Office (insb. Outlook, Word und Excel)



Ihre Ansprechperson:
Nikolaus Schermann

Wir bieten:

- Teil eines stark wachsenden Teams in einer von Wachstum geprägten Branche
 - Ein facettenreiches, verantwortungsvolles Aufgabenfeld mit Spielraum, eigene Ideen einzubringen und umzusetzen
 - Ein hochmotiviertes Team mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
 - + 10 % Gehalt: Inflation und stagnierende Gehälter? Nicht bei uns! Wir garantieren Ihnen ein Gehalt, das mindestens 10 Prozent über dem Marktdurchschnitt liegt
 - Ein Bruttojahresgehalt in Höhe von mind. 35.000 Euro, abhängig von Ihrer Qualifikation und Vorerfahrung besteht die Bereitschaft zur Überbezahlung
 - Zusätzliche attraktive erfolgsabhängige variable Gehaltsbestandteile. Basierend auf der Erreichung von Verkaufszielen kann das Gehalt mehr als verdoppelt werden
- Der stark boomende Markt im e-Learning Bereich bietet enormes Wachstumspotenzial und somit eine große Chance für Studienberater

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann lernen wir uns am besten kennen! Bitte richten Sie Ihre Bewerbung (CV und Motivationsschreiben) an **Nikolaus Schermann**, n.schermann@e-learning-group.com



Jetzt bewerben